

Vysoká škola ekonomická v Praze  
Fakulta mezinárodních vztahů

# Creative Challenge

Presented by:

**Bc. Gabriela Šťastná**  
**Bc. Aneta Borgoňová**  
**Bc. Kristián Tomčo**



# Náš tým



**Gabi**



**Anet**



**Kristián**



# Jaká je aktuální tržní situace



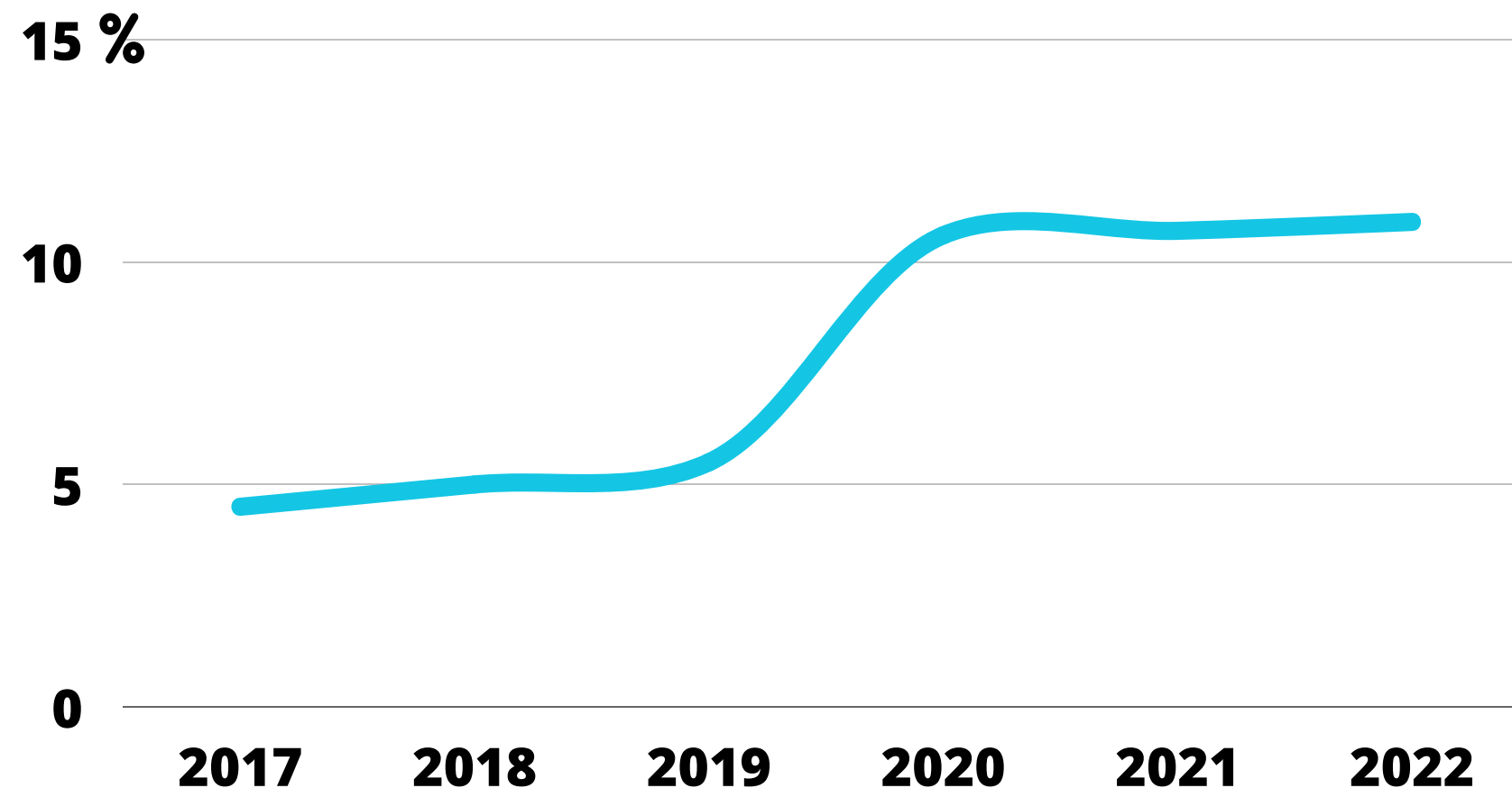
## SROVNÁNÍ HRÁČŮ NA TRHU QUICK COMMERCE

	Průměrný čas doručení	Cena doručení	Průměrná výše objednávky	Kde působí	Plán expanze
<b>Wolt Market</b>	20 minut, cíl zkrátit na 10 minut	39 Kč v Praze, 29 Kč, v ostatních městech	Nekomunikuje	Praha a Brno (celkem 3 sklady)	Soustředění na krajská města
<b>Bolt Market</b>	Nad 15 minut s cílem klesnout pod 15	Od 29 Kč	Nekomunikuje	Praha (3 sklady)	Do konce roku pokrytá Praha a většina krajských měst, příští rok všechna krajská města
<b>Dáme market</b>	10 až 20 minut	29 Kč, u nákupu nad 599 Kč zdarma	500 Kč a víc	Praha, Brno, Plzeň, Liberec, Olomouc (celkem 11 skladů)	Letos Ostrava a České Budějovice
<b>Grovy</b>	Cílí pod 10 minut	29 Kč	370 až 620 Kč	Praha	Letos Brno a Ostrava

# Jaká je aktuální tržní situace



Consumer Foodservice by Type, Home delivery, ČR



Zdroj: Passport, 2023

- růst během Covidu a pokračuje
- pokles Take away kategorie 2020 vs. 2022
- McKinsey odhaduje, že většina nákupních zvyků z pandemie si zachováme aj po
- vodka, rohlíky rajčata, Coca Cola, zmrzlina Grom a rohlíky



Nárast objemu peněz , které jsou v rozvozových službách o 40%

Zdroj: iDnes, 2022

Růst objemu Q-commerce do 2030, 18-30% nákupů přes okamžité platby a doručení.

Zdroj: McKinsey& Company, 2022



# Cíl a nápad

Zohledňujeme, že Wolt je služba s vytvořeným brand awareness v krajských městech

Září jako měsíc, kdy jsou lidé zaneprázdněni.

Wolt je přesně ta služba, která ti ulehčí život a doveze ti všechno co potřebuješ. Je to tvůj asistent



Ilustrační obrázek

**Naším hlavním cílem je růst skupiny uživatelů a podpora stávajících!**

# Strategie



## Rozdelit komunikaci strategicky na dva typy zákazníka

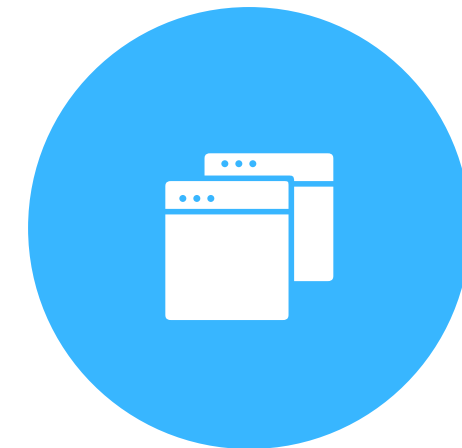
1. Aktuální zákazník - Wolták
2. Stávající zákazník - Fast Feast



## Hlavní insight

"Nestíhaš se otáčet, vyber si ve slevotoči."

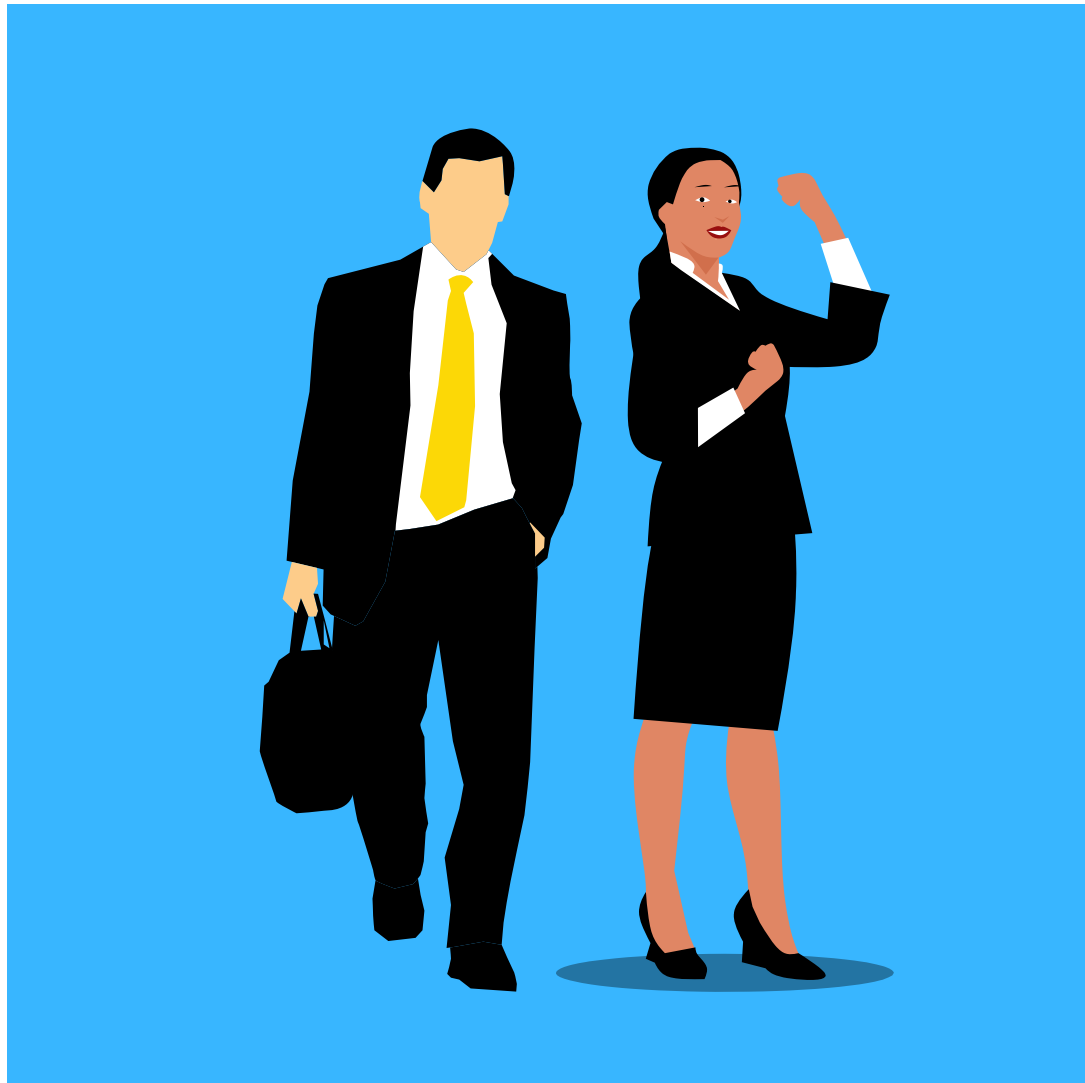
Zaměřujeme se primárne na lidi, kteří vedou busy život a tím pádem potřebují vysvobození donáškou jídla nebo potravin



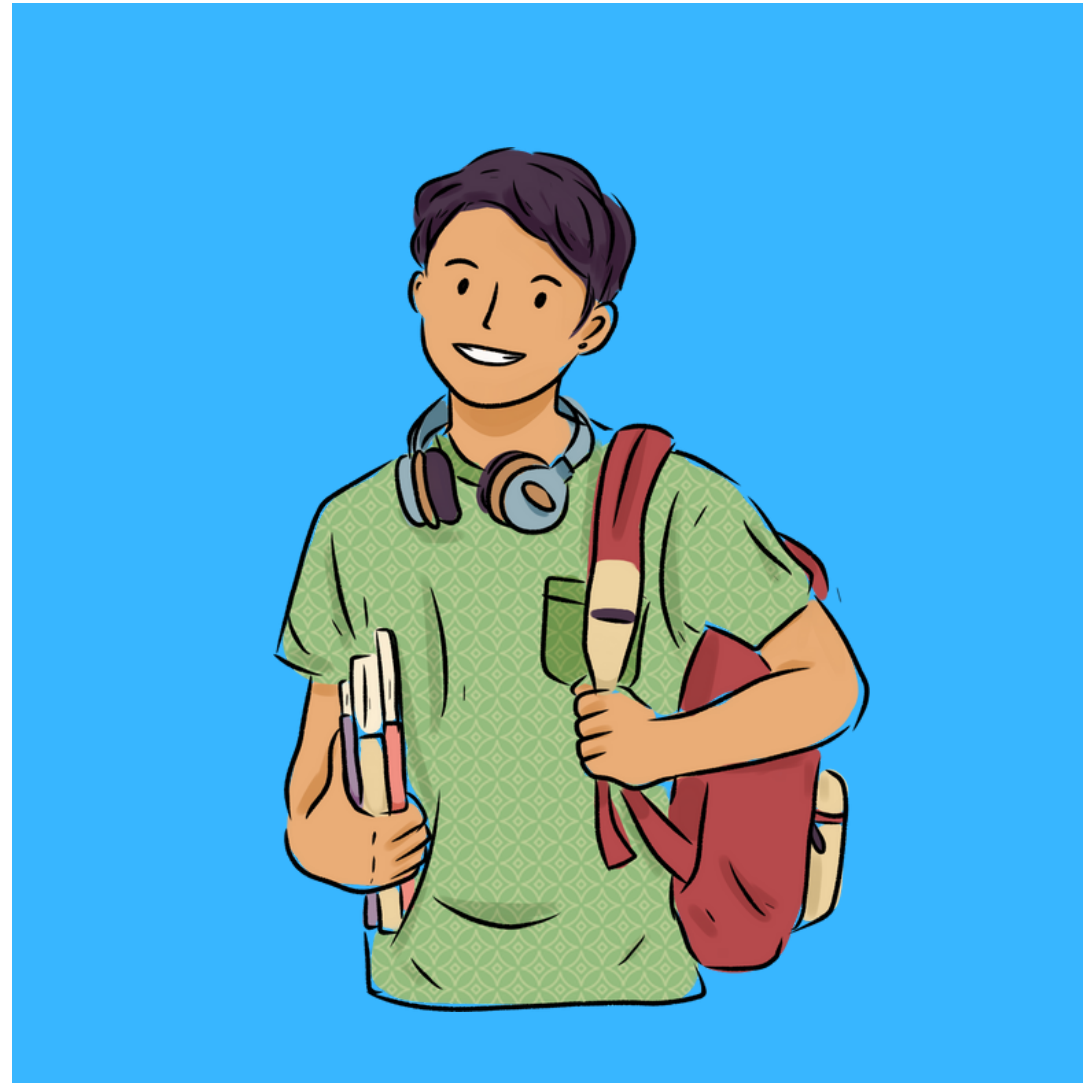
## Pokračovat v stávajícím stylu a formě komunikace

Proto na scénu přichází superhrdina Woltík, jako dobře známa ikona služby Wolt, která v zákazníkovi probudí pozitivní asociace se značkou.

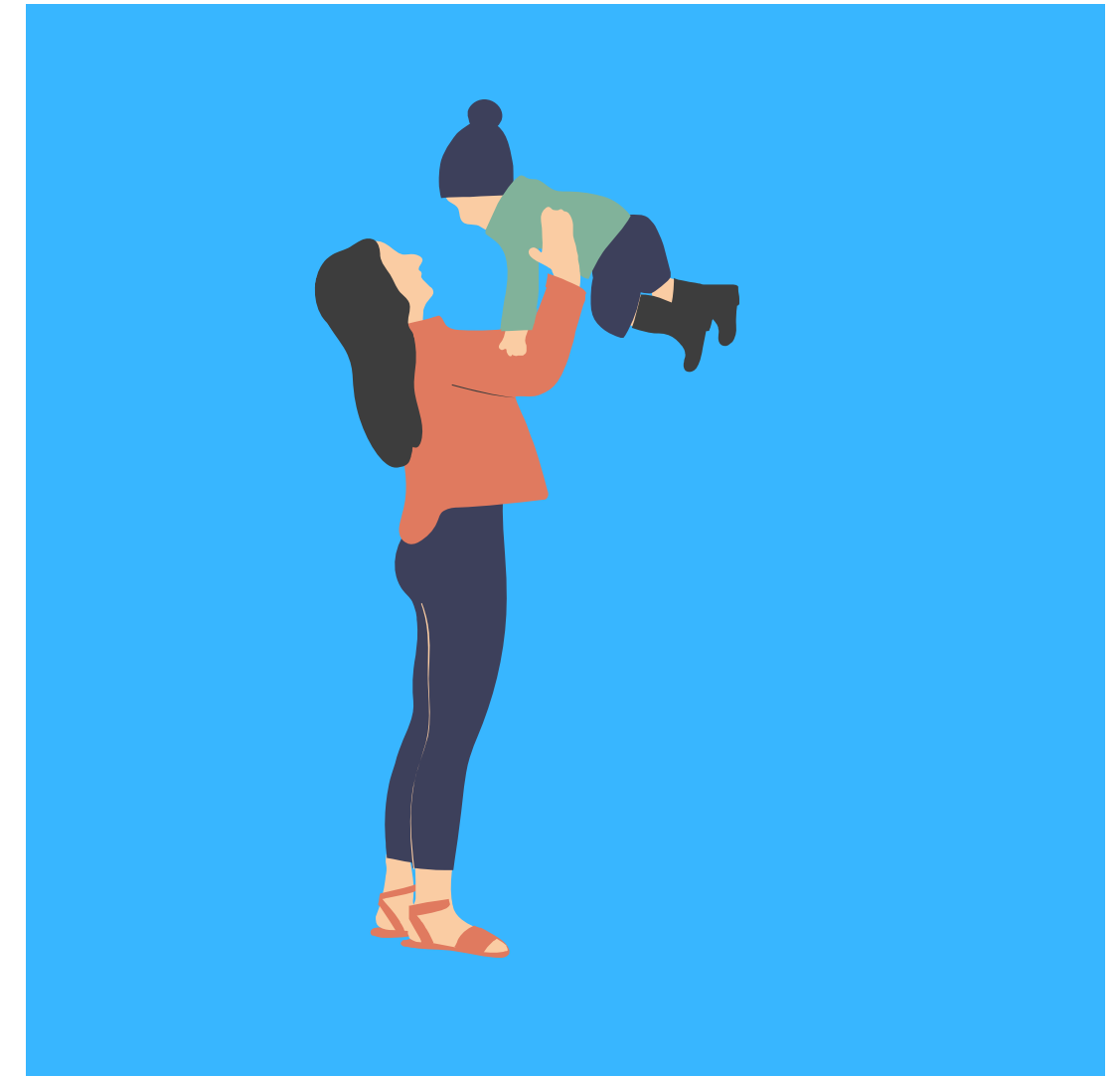
# 3 Persony



**Podnikatelé/lky  
a zaměstnanci**



**Studenti**



**Matky**



# S čím jsme přišli ?



## Image Slevotoče pro rok 2023

"kolo štěstí" ve stylu running sushi, které bude jezdit do kola a na talířkách se sushi pojedou slevy od partnerů

### Online kampaň

3 propagační videa na IG Reels a Tik Tok Reels cílící na 3 vybrané skupiny zákazníků, ve kterých figuruje sob Woltík - Woltík superhrdina

### Offline kampaň

Kolo štěstí na veřejném místě (např. pražská Náplavka) se slevovými kódy do aplikace Wolt

# Wolt

Slevotoč



**Slevy od  
partnerů v  
aplikaci i online**

„Nestíhaš se otáčet, vyber si ve slevotoči!“





# Reels mood board

- 3 propagační videa pro platformy Instagram, Tik Tok a Facebook
- Sob Woltík v roli superhrdiny, který zachrání před hladem



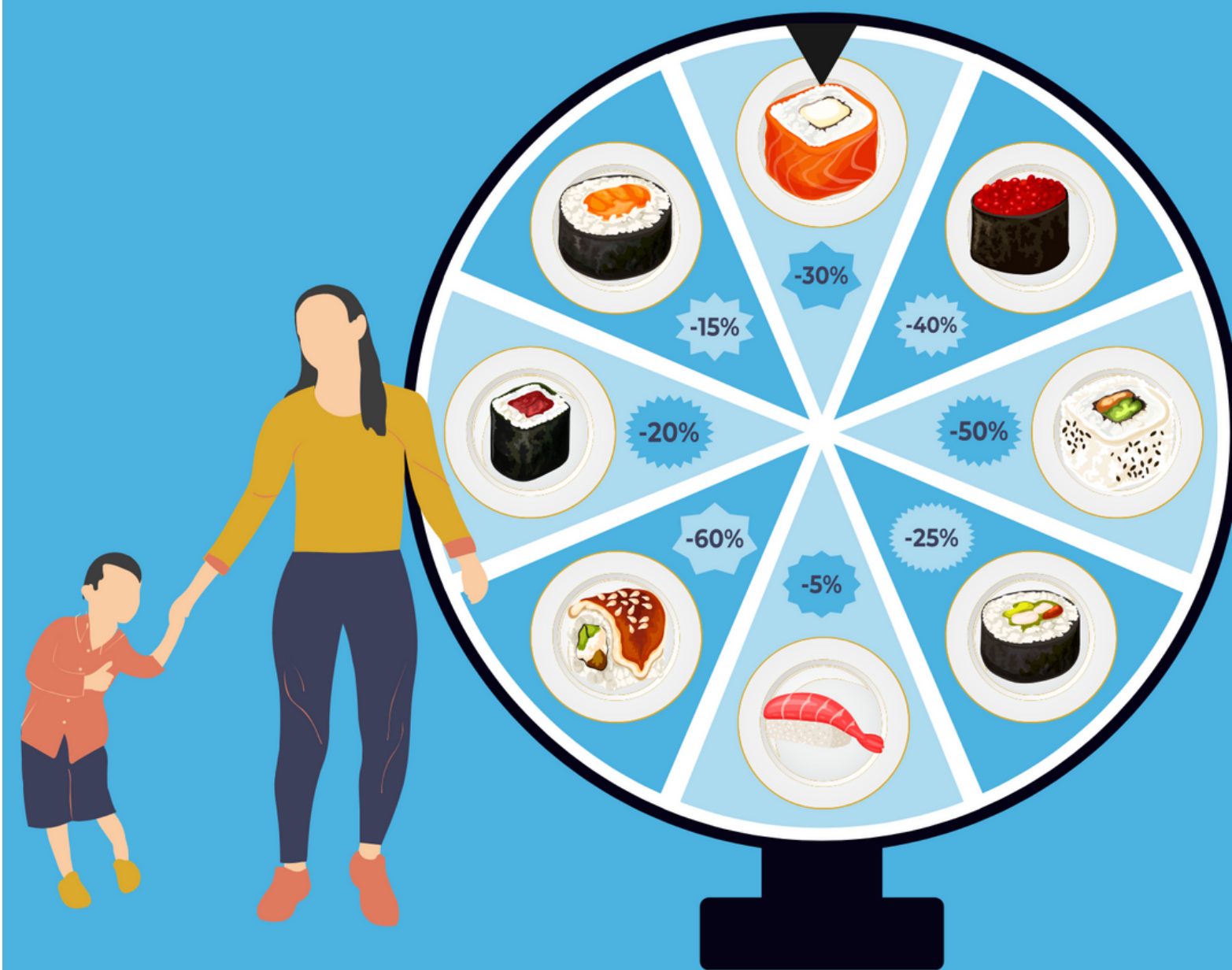


# Offline kampaň

Kolo štěstí na veřejných místech

- Náplavka
- Riegerovy sady
- Stromovka
- Před vysokými školami

# Wolt



# Headliners akce



## Obchody

PARTY BOX!



## Restaurace

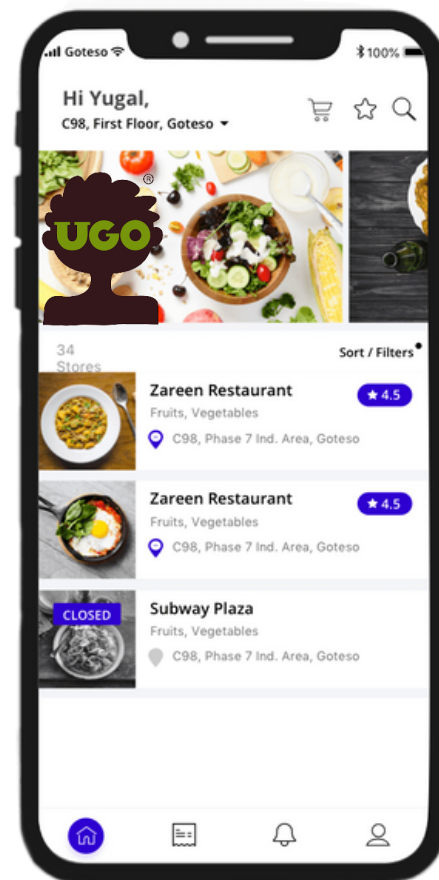




# Spolupráce s partnery



Loga partnerů na Slevotoči



Popřední místo v appce Wolt



Součástí plánovaných reels videí



Restaurace/obchod označen jako Wolt partner



# Předběžný rozpočet



Tvorba videí a contentu	200K
Pronájem kola "Slevotoče"	15K
Promo materiály	5K
Provozní náklady	10K
Náklady na online reklamu	200K
Placené spolupráce	50K
Rezerva	20K
<b>CELKEM</b>	<b>500K</b>



# Vyhodnocení kampaně



## Online kampaň

- Konverze z online kampaní:
  - pro stávající zákazníky - přechod do aplikace přímo na landing page akce Slevotoč
  - pro nové zákazníky - přechod do App Store/Google Play/ochodu na stažení aplikace -> po následném přihlášení landing page kampaně Slevotoč
- Imprese a CTR
- PNO a ROI

## Offline kampaň

- Konverze z akce se slevotočem:
  - zákazníci obdrží na akci unikátní slevový kód, který následně zadají při objednávce a uplatní se jim slevová akce
  - díky těmto unikátním kódům bude možné vyhodnotit úspěšnost kampaně s kolem Slevotoč
- Následné vyhodnocení PNO a ROI

## V aplikaci

- Situace:
  - Úvodní banner v aplikaci - překlik na výběr akce
  - V dolním rohu postavička Woltíka superhrdinu se Slevotočem - překlik na výběr akce
- Vyhodnocení:
  - Click through rate (z baneru nebo přes Woltíka)
  - Počet objednávek přes překlik



**Pojďte do  
toho s námi  
a zatočte si!**

*Wolt*





# Příloha č.1

## Scénáře k videám

<b>Student</b>
Student koukne na hodiny popadá termo hrnek s kafem a běží doma ze dveří – STŘIH
Sedí v práci za notebookem, koukne na hodiny, hodí notebook do batohu a běží – STŘIH
Jede v tramvaji a drží v ruce telefon, kde mu vyskočí upozornění, že za 30 minut mu začíná přednáška. Kručí mu v břiše, je smutný. Projíždí aplikace v telefonu. Rozklikne si v telefonu aplikaci Wolt a vybírá. – STŘIH
Dojede ke škole a tam akorát přilítá Woltík Superhrdina (sobík s pláštěm) a předává studentovi tašku s objednaným jídlem.
Woltík: „Nestíháš se otáčet? Vyber si ve slevotoči!“

### **Matka**

Matka kouká na hodinky, vybíhá z domu v pyžamu a bačkorách, za ruku drží dvě malé děti (věk základní školy). Nasedají do auta a jedou do školy. – STŘIH

Je v práci, koukne na hodiny a utíká pro děti – STŘIH

Přijíždí autem ke škole, kde vybíhají děti ze školy a nastupují do auta. Veze děti na kroužek – tanec, sedí tam s nimi a kouká, jak trénují.

Po sportovním kroužku nasedají do auta a jedou domu. – STŘIH

Sedí u stolu a dělá domácí úkoly s dětmi – koukne na hodiny, tváří se ustaraně.

Vezme do ruky telefon, zadá do vyhledávače potraviny online – vykukne na ní aplikace wolt.

Zazvoní zvonek a za dveřmi je Woltík superhrdina s taškou plnou jídla.

Woltík: „Nestíháš se otáčet? Vyber si slevu na slevotoči!“

# Příloha č.1

## Scénáře k videám

### **Business man**

Muž kouká na hodinky vybíhá z domu, kolem krku má nezavázanou kravatu, nastupuje do taxíku. – STŘIH

Sedí na schůzce u klienta, poslouchá prezentaci, koukne skrz skleněnou stěnu a vidí zaměstnance, jak obědvá – STŘIH

Sedí v taxíku, otevřený notebook a hledá něco na internetu. Zakručí mu v břiše a objeví se mu reklama na Wolt. Klikne na ni, otevřou se mu web stránky woltu. Vybírá si na slevotoči. – STŘIH

Přijíždí ke své kanceláři a před vchodem čeká Woltík superhrdina s taškou plnou jídla.

Woltík: „Nestíháš se otáčet? Vyber si slevu na slevotoči!“