

**PHILIPS**

„Nenech své zuby v minulosti“

Zhotoveno agenturou **Spark**

# Obsah

- 
- 01 Agentura Spark
  - 02 Challenge
  - 03 Analýza
  - 04 Nápad a strategie
  - 05 Kreativní řešení
  - 06 Časový plán a rozpočet
  - 07 Vyhodnocení kampaně

# Tým Spark



Hannah



Michal



Eliška

**Spark**

# Challenge

Vytvoření originální, efektivní a praktické marketingové strategie pro zvýšení povědomí o značce Philips Sonicare u mladší cílové skupiny.

Cílem je zatraktivnit elektrické kartáčky cílové skupině tak, aby ihned chtěla zahodit manuální kartáček.

# Analýza

Spark

# Aktuální tržní situace

## Hlavní konkurence

### Manuální kartáčky

stále používá přes 90 % CS

+ levnější a odolnější

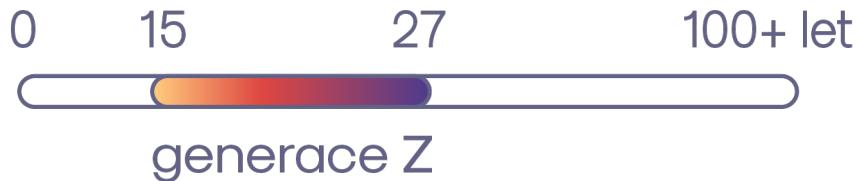
- zdaleka nevyčistí tak dobře

### Oral-B

+ lépe vyčistí

- hlasitější

# Cílová skupina



studenti, pracující  
střední a vyšší střední třída  
hodnoty: zdraví, udržitelnost, vzhled  
čištění zubů je pro ně každodenní rutina  
technologicky zdatní  
oceňují inovace

# Vztah CS k produktu

k nákupu CS nejčastěji přesvědčí WOM  
většině pořídil elektrický kartáček někdo jiný  
často vidí elektrické kartáčky jako zbytečně vyhozené peníze

# Komunikace CS

nelze ji lehce zaujmout

je zvyklá na rychlou komunikaci

nejčastěji komunikuje online

je ovlivnitelná sociálními sítěmi a influencer marketingem

ovlivňuje ji fenomén FOMO (fear of missing out)

# Hero produkt

## Phillips Sonicare 6100

zlatý střed

jednoduchý design

dostupná cena



3 režimy

Clean, White, Gum Care

3 intenzity

cestovní pouzdro

Spark

# Insight

Gen-Z nerada zaostává a chce držet s trendy. Silně ji ovlivňuje FOMO a mustí mít nové technologie. Pomocí srovnání se zastaralými metodami péče o zuby jí ukážeme, že manuální kartáček je dnes již zastaralá technologie a je na čase upgradovat na novější.

# Nápad a strategie

# Key message

**„Nenech své zuby v minulosti!“**

Hlavní message kampaně pro Generaci Z je, aby držela krok s moderní dobou zakoupením elektrického kartáčku Philips Sonicare.

# Koncept

Všechno se posouvá dopředu. Věci, které byly vymoženostmi před pár desítkami let, jsou dnes už považované za starožitnosti.

Doba se posouvá a my se musíme posouvat s ní. CS má ráda technologie a modernizaci nástrojů. Přesvědčíme ji tedy, že technologie, kterou používají k čištění zubů, je zastaralá a je na čase upgradovat na novější verzi.

## USP konceptu

Nesnažíme se CS prodávat pouze tvrdá fakta, probouzíme v ní myšlenku, že manuální kartáček je zastaralý a patří do koše.

# Strategie



See

offline a online  
komunikace, aby si nás  
CS všimla



Think

slogan „Nenech své zuby  
v minulosti!“ a informace  
o produktu donutí se zamyslet



Do

online: proklik  
offline: QR kód na web,  
ať může CS nakoupit



Care

při nákupu kartáčku  
15 % sleva na extra hlavici,  
abychom udrželi zákazníky

Spark

# Kreativní řešení

Spark



# Nenech své zuby v minulosti.

Bělejší zuby



Méně kazů  
a plaku



Příjemnější dech



„Ještě už zubaři  
upgradovali své  
vybavení...“



# Komunikační kanály



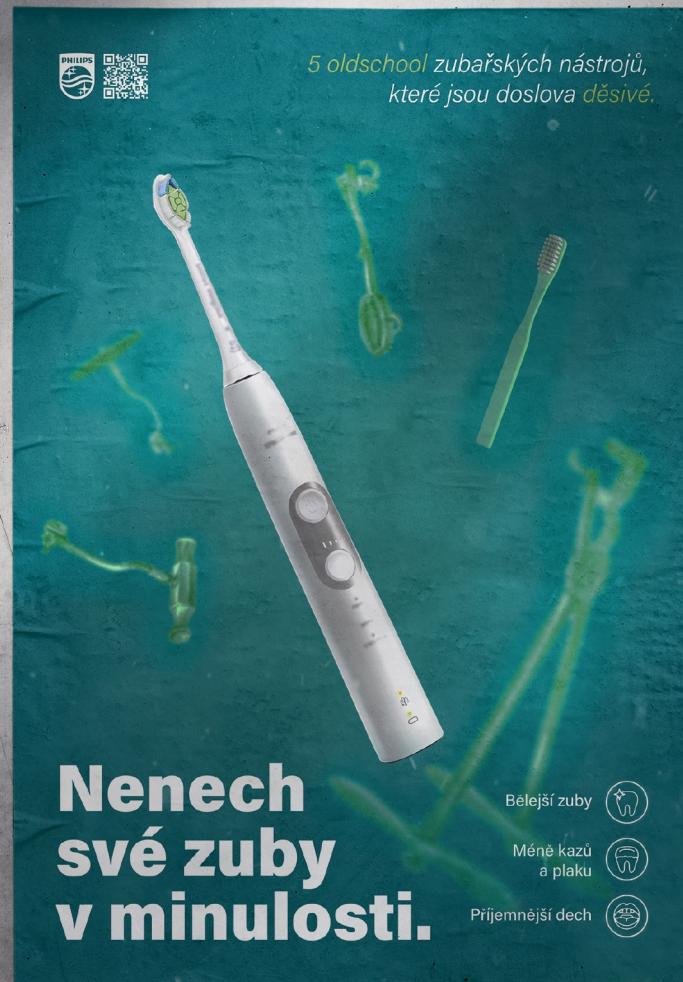
**Offline**  
bannery a plakáty  
na zastávkách MHD



**Online**  
YouTube reklamy  
sociální sítě (IG, TikTok)

**Spark**

# Offline



Spark

# YouTube spot

## Scénář (15 s)

Dan si jde čistit zuby. Vchází do koupelny, je ospalý.

Sahá po svém starém, roztrženém manuálním kartáčku.

Jakmile se ho dotkne, v mysli se mu začnou objevovat obrazy starých nástrojů, které sloužily pro úpravu zubů.

Zděšeně kouká na kartáček v ruce.

Záběr, jak kartáček letí a následně přistává v koší.

Obraz je rozostřený a naskakuje grafika.

Fotka kartáčku Sonicare s voiceoverem: „Nenech své zuby v minulosti!“

Popis vlastností kartáčku.



Spark

# Sociální sítě



Reels: YT spot natočený na výšku (popřípadě zkrácený, upravená grafika)

Posty: vycházejí z grafiky plakátů, lze udělat sérii postů na stejné téma

Proklik na webové stránky k hero produktu

Propagace 15% slevy na náhradní hlavice

Spark

# Časový plán

start kampaně: duben 2024

duben červen



**Youtube video spot**

duben květen



**CityLights**

duben červen



**Instagram, TikTok**

# Odhadovaný rozpočet

Video spot – natáčení + YouTube propagace .....	300 000 Kč
CityLights .....	500 000 Kč
Sociální sítě (Instragram, TikTok) .....	150 000 Kč
Agentura Spark .....	70 000 Kč
<b>Celkem .....</b>	<b>1 020 000 Kč</b>



Spark

## A tím kampaň nekončí

Úspěšnost ověříme průběžným testováním mezi CS (pomocí rozhovorů a dotazníků).

Zjistíme u CS nejen jak vnímá el. kartáčky obecně, ale i povědomí o značce Philips Sonicare.

Provedeme analýzu trhu a porovnáme množství nákupů před a po kampaní.



Pojďte s námi do toho,  
nenechávejte své kampaně v minulosti.

Spark

# Nenech své zuby v minulosti.



Spark

# Spark

Jsme agentura, která s vámi komunikuje.

**Jsme Vaší jiskrou.**

 @agentura\_spark  
agenturaspark@gmail.com